



枚方東店
さわ

澤直樹

枚方東店
な

渡辺隼人

枚方東店の渡辺隼人さんと澤直樹さんは、いずれも入社2年目の若手社員。渡辺さんが2022年1月、澤さんが同年4月と、株式会社ジョブカーズへの入社時期は異なるものの、同期として日々、切磋琢磨しています。そんなお二人に、お互いの印象や仕事への意気込みについて聞きました。

仕事をするなかで、お互いにライバル意識を持つ瞬間はありますか。

渡辺 もちろんあります。売り上げの面で、澤さんのほうが自分より結果を出している、負けていけないぞという気持ちになりますね。

澤 自分も、販売台数などの数字はやはり気になります。あとは渡辺さんが商談中、お客様と楽しそうに盛り上がっているのを目にすると、「がんばらなかな」と。

よく観察されて

いるんですね。お二人は

お互い、どのような点を

評価されているのでしょうか。

「いつもやる気がすごい」と

と感づいている長所があれば

教えてくださいな。

渡辺 私たちは商談のスタイルが正反対。澤さんを見ていて常に思うのは、「めっちゃ冷静な人やな」ということ。お客様のニーズを的確

から第一印象では絶対に負けないように、初対面から商談を決めるくらいの勢いで、元気の良さをアピールしているところかと。

澤 良いですね。お互いがんばりましょう！

営業スタイルは異なるものの、ライバルとして認め合っている澤さんと渡辺さん。相手の長所から学び、自身の成長につなげている様子がひしひしと伝わってきました。近い将来、周囲をあっと言わせるすごい成果を見せてくれるのか——お二人の動向から目が離せません。

仕事に対する、今後の意気込みをお聞かせください。

澤 一番の目標は、売り上げや販売台数をしっかりと積み上げていくこと。もちろん、数字以外の面もしっかりとやっていくつもりです。入社2年目になり、業務にもだいぶ慣れてきたので、お客様との出会いを一度きりで終わらせず、「また次も頼むわ」と戻ってきていただけるようにしたいものです。

渡辺 私も、まずは販売台数で負けないように。あとは、お互いの良い点を学び合いながら、いっしょに力を合わせて、先輩やベテラン社員の方たちを刺激するよくな動きを見せられたら。

澤 それぞれの長所を良いところ取りして、自分に足りていないところを改善できたらいですね。そうすれば、きっと一回り大きく成長できそうな気がします。
渡辺 もともとの長所を伸ばすことも大事。自分の場合、お客様

ことを話しているのか……。気になって聞いてみても、なかなか教えてくれない。

澤 いや、普通に世間話をしてる流れで、たまたま笑っていただけ。こちらから笑かそうとはしていませんよ。

お二人は普段から、

正反対の性格なのですか。

渡辺 正反対なのは営業スタイルに限った話で、普段は仲が良いです。共通の話題もたくさんありますよ。ただ、プライベートでいっしょに遊びに行ったことは、まだ一度もありませんね。同じ職場で働き始めてすでに1年半が経つのですが。

澤 タイミングが合えば、どこかへ遊びに行きたいと思っています。そうですね。

渡辺 早く帰って休みたい、家でゆっくりしたいという事情もあって(笑)なかなか実現していません。

確にとらえて対応している。一方で、僕はいつもあたふたしている。澤さんのそういうところを、ととん見習いたいと考えています。冷静さを保ちつつ、熱意も伝えられたら、もっといろいろなお客様に対応できるんじゃないかなあと思っています。

澤 渡辺さんは、とにかく元気いっぱい。パワフル。そのエネルギーが好感度につながっている。とくにご年配のお客様からは孫のように可愛がられていて、そこは自分にはない部分だなあと思いついて見えています。

それぞれの特徴を

キャッチコピー風に表すと、

どうなりますか。

澤 いま言ったとおり、渡辺さんは「元気いっぱい」。見た目のままです(笑)

渡辺 澤さんは「冷静沈着」。でも時折、お客様を爆笑させているときがあるんですよ。一体どんな

企業情報

設立年：1985年7月
年商：63億円

※2023年2月時点

ドボボの 販売キャンペーン結果発表!

皆さん、お疲れ様でした!

8月・9月と今年も実施した販売キャンペーン。日ごろから頑張っている皆さんが、より一層切磋琢磨してくれる期間になったのではないかと思います。さて、気になる結果はどうなったのでしょうか……?あなたは賞金をゲットできましたか?

今回は7つの項目で競い合っていました!

チーム別

販売台数売り上げ

1位 東海道山陽新谷線
この電車は博多発→新大阪行き
ひかり592号です。

2位 西田が止まらない!

最下位 坂上!誰の車や!

チーム別

対昨年販売台数 110%クリアー賞

各人に
1万円

- 東海道山陽新谷線
この電車は博多発→新大阪行き
ひかり592号です。
- 和歌山大学ヴィトン部
- サムギョプサル渡辺!
- パクチー中尾
- 西田が止まらない!
- センチメンタル
オッサン岸本
- お前誰や?中田です!
- 伊藤もなあ〜、お〜!
- 東南西北!

自己中心的 販売台数賞

賞金1位7万円
2位3万円
3位1万円
ブービー賞1万円

1位 86台 がんちゃん

2位 54台 伊藤リーダー

3位 38台 前川リーダー

ブービー賞 **16台** 澤さん

自己中心的 昨年アップ率賞

賞金1位7万円
2位3万円
3位1万円
ブービー賞1万円

1位 229%
達成! 澤さん

2位 200%
達成! 渡辺さん

3位 176%
達成! がんちゃん

ブービー賞 **124%**
達成! 新谷リーダー

素人名人 販売台数賞

賞金
1位3万円
2位1万円

1位 11台 中野さん

2位 9台 齋藤さん

9月16日~9月30日 ラストスパーク賞

賞金1位5万円
2位3万円
3位1万円

1位 9台 征矢リーダー

2位 8台 岡田リーダー

3位 6台
佐伯リーダー

9月23日~30日 新卒 1台売れば1万円賞

齋藤さん
2万円

中野さん
2万円

望月さん
1万円

山本さん
1万円

皆さんお待ちかね?

豪華ツアー・庶民ツアーへのご案内

さあ、販売キャンペーンの結果も出たところで、1位・2位(・最下位のチームにとっても?)お待ちかね、の今年のツアーについてご案内いたします♪それぞれのツアーに参加される皆さんは、詳細発表・日程発表まで楽しみに、業務に取り組んでいきましょう!参加できなかった皆さんは、悔しい気持ちを胸に、来年は飛躍できるといいですね!

ツアーテーマ

「格差社会に負けず楽しもう!
楽しんだもん勝ちやで!」

ツアー日程

11月8日に実施予定です!
詳細決まり次第またご連絡します!

★豪華ツアーの行き先はココ!

ミステリー京都中華にて昼食
ミステリーティータイム ドコドコ
ミステリーディナー 京都1番
会員制サパークラブ ラポー で談笑

★庶民ツアーの行き先はココ!

京都2番オムライスで昼食
ミステリーティータイム ココココ
ミステリーディナー 京都7番
いつものラークでラークラーク

創業50周年を迎える京都の老舗!生バンドの演奏が楽しめるクラブです!

皆さんおなじみのラークは、吉村社長の高校時代の知り合いが経営している場所なんです!